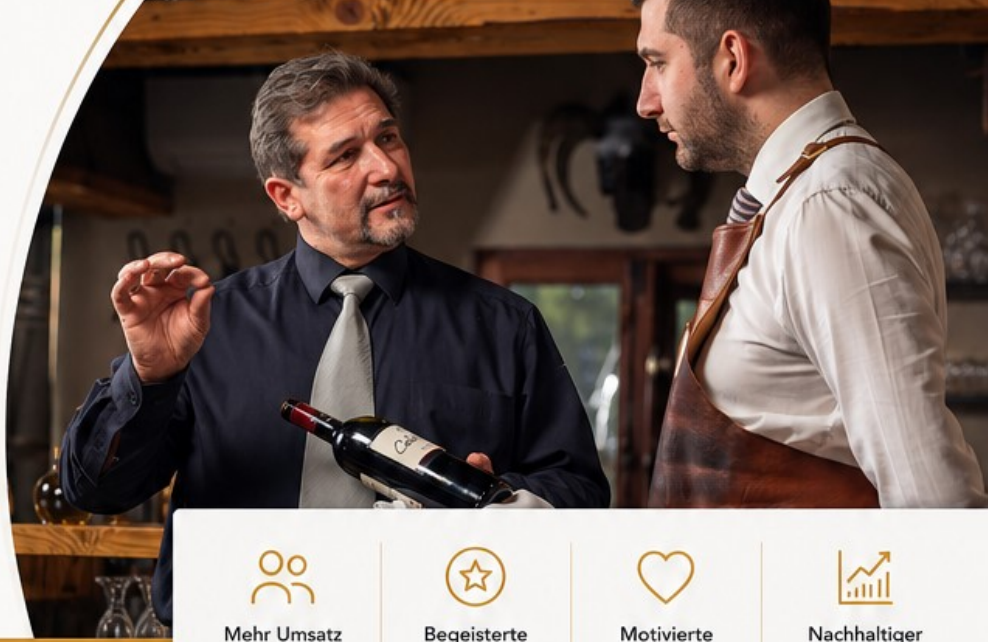


WEIN VERKAUFT SICH NICHT VON SELBST

Mehr Weinkompetenz.
Mehr Beratung.
Mehr Umsatz.



Mehr Umsatz



Begeisterte
Gäste



Motivierte
Mitarbeiter



Nachhaltiger
Erfolg

Weinwissen, das begeistert – Beratung, die verkauft.

Wein verkaufen bedeutet, Gäste zu verstehen, passende Weine zu empfehlen und Emotionen zu wecken. In diesem praxisorientierten Training erweitern Ihre Mitarbeiter ihr Weinwissen, trainieren die Weinberatung und erleben, wie Wein und Speisen perfekt harmonisieren.

Wir arbeiten direkt mit Ihrer Weinkarte und Ihren Weinen. So entsteht Sicherheit, Kompetenz und Begeisterung – für mehr Zufriedenheit bei Ihren Gästen und mehr Umsatz in Ihrem Betrieb.

Ihr Nutzen



Mehr Sicherheit in der
Weinberatung



Kompetente und
motivierte Mitarbeiter



Mehr Weinumsatz
durch professionelle
Empfehlungen



Perfekte Wein-
Speisenkombinationen
kennen und nutzen



Nachhaltiger Erfolg
für Ihren Betrieb



AUF EINEN BLICK



TEILNEHMERZAHL
2 bis 14 Personen



SEMINARDAUER
Ganztagestraining
7 Stunden



SEMINARORT
Direkt in Ihrem Betrieb
oder nach Vereinbarung.



INVESTITION
Ganztagestraining
€ 1.300,-

SEMINARPROGRAMM – GANZTAGSTRaining (7 STUNDEN)

08:00 –
08:30 Uhr



VORSTELLUNGSRUNDE & WEINVERKOSTUNG

- Vorstellung des Trainers und der Teilnehmer
- Erwartungen an das Seminar
- Weinverkostung zum Einstieg – jeder Teilnehmer bewertet einen Wein und hält seine Eindrücke auf einer Verkostungskarte fest.

08:30 –
10:00 Uhr



GRUNDLAGEN DER WEINKUNDE

- Weinbau und Rebsorten
- Von der Traube zum Wein – Weinerzeugung
- Österreichische Weinbaugebiete und deren Besonderheiten

10:00 –
11:30 Uhr



IHRE WEINKARTE IM FOKUS

- Analyse der bestehenden Weinkarte
- Aufbau und Optimierung der Weinkarte
- Erstellen eines individuellen Degustationsblattes für Ihren Betrieb

11:30 –
12:30 Uhr



MITTAGSPAUSE

12:30 –
14:00 Uhr



PRAXIS: WEINVERKOSTUNG & SPEISENBEGLEITUNG

- Gemeinsame Verkostung ausgewählter Weine aus Ihrer Weinkarte
- Sensorische Beurteilung
- Passende Wein- und Speisenkombinationen erarbeiten

14:00 –
15:00 Uhr



WEIN ERFOLGREICH VERKAUFEN

- Professionelle Weinberatung am Gast
- Verkaufstechniken und Empfehlungsverkauf
- Rollenspiele aus dem Restaurantalltag
- Praktische Tipps für mehr Weinumsatz



Ihr Trainer

KLEMENS BRANDNER

Dipl. Hotel- & Tourismustrainer
Diplom. Sommelier

+43 676 3288 475

Gemeinsam schaffen wir Verkaufserlebnisse,
die Gäste begeistern und nachhaltig zum
Erfolg Ihres Unternehmens beitragen.



+43 676 3288 475



office@klemens-brandner.at

